



# TELEINFO

press

HUAWEI EXPLICA LAS VENTAJAS  
DEL 5G PARA CONSUMIDORES E  
INDUSTRIA

4 - 5

ENERSAFE FORTALECE SU  
ALIANZA CON HEXACORP

8 - 9

ROSALIA ZÁRATE, NUEVA  
REGIONAL SALES MANAGER  
PARA PERÚ Y BOLIVIA

18 - 19

**EPSON FIDELIZA A SU  
CANAL EPSON STARS PARA  
ESTE NUEVO AÑO FISCAL**

14 - 15

AÑO 14 / N° 171 / JUNIO 2024  
WWW.TELEINFOPRESS.COM

**JUAN LUIS SANFUENTES**  
Gerente Comercial de Ventas Corporativas para  
Chile y Bolivia

3

CHECK POINT REPORTA UN INCREMENTO DEL 154% EN LOS PERCANCES DE SEGURIDAD EN LA NUBE

4 - 5

HUAWEI EXPLICA LAS VENTAJAS DEL 5G PARA CONSUMIDORES E INDUSTRIA

6 - 7

PALO ALTO NETWORKS REVELA SOLUCIONES DE IA AVANZADAS

8 - 9

ENERSAFE FORTALECE SU ALIANZA CON HEXACORP

10 - 11

HPE DESIGNA NUEVO VICEPRESIDENTE DE VENTAS DE DISTRIBUCIÓN MUNDIAL

12 - 13

LICENCIAS ONLINE ES GALARDONADO COMO EL MEJOR DISTRIBUIDOR DE LAS AMÉRICAS

14 - 15

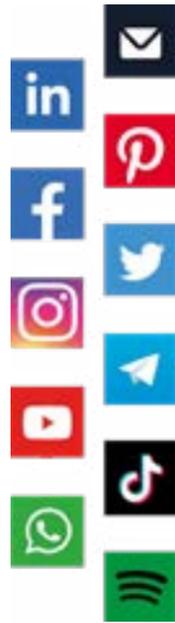
EPSON FIDELIZA A SU CANAL EPSON STARS PARA ESTE NUEVO AÑO FISCAL



Director:  
Horacio Romero De Lucca  
hromero@teleinfopress.com

Co-Directora:  
Ninoska Azurduy Caso  
nazurduy@telinfopress.com

Director de Innovación:  
Diego Romero A.



16

KASPERSKY DETECTA ATAQUES DIRIGIDOS A UNA VULNERABILIDAD RECIÉN DESCUBIERTA EN WINDOWS

18 - 19

ROSALIA ZÁRATE, NUEVA REGIONAL SALES MANAGER PARA PERÚ Y BOLIVIA

20 - 21

HP Y GOOGLE SE ASOCIAN PARA DESARROLLAR REUNIONES REMOTAS MÁS REALISTAS

22 - 23

MICROSOFT FOR STARTUPS: HERRAMIENTAS DE IA PARA FACILITAR Y ESTIMULAR EL DESARROLLO DE SOLUCIONES

Oficina Central:  
Santa Cruz, Bolivia

Celulares de Contacto :  
591-72091601, 591-70888002

Ventas y Prensa:  
teleinfopress@telinfopress.com

\* TeleinfoPress no se responsabiliza por las opiniones o conceptos vertidos por terceras personas.

# CHECK POINT REPORTA UN INCREMENTO EN SEGURIDAD EN LA NUBE

En el informe Cloud Security Report 2024 de Check Point se revela un preocupante y asombroso aumento del 154% en los incidentes de seguridad. Este hallazgo muestra los desafíos emergentes que enfrentan las empresas en la protección de sus datos y recursos en entornos en la nube.

El informe Cloud Security Report 2024 ha encuestado a 813 expertos en ciberseguridad y recomienda que las empresas adopten un enfoque más completo, colaborativo y basado en IA para la ciberseguridad. Publicado por Check Point Software Technologies, el informe destaca un aumento significativo en los incidentes de seguridad en la nube, pasando del 24% en 2023 al 61% en 2024 (un aumento del 154%). Sin embargo, solo el 21% de las empresas se centra en la prevención.



LEER NOTA COMPLETA



# HUAWEI EXPLICA LAS VENTAJAS DEL 5G

Mediante la realización de un desayuno organizado por la empresa, Huawei ha dado a conocer los numerosos beneficios que la tecnología 5G brindará a consumidores e industrias, destacando el impacto positivo que tendrá en Bolivia y subrayando su capacidad para revolucionar la conectividad, mejorar la eficiencia y abrir nuevas oportunidades en diversos sectores.

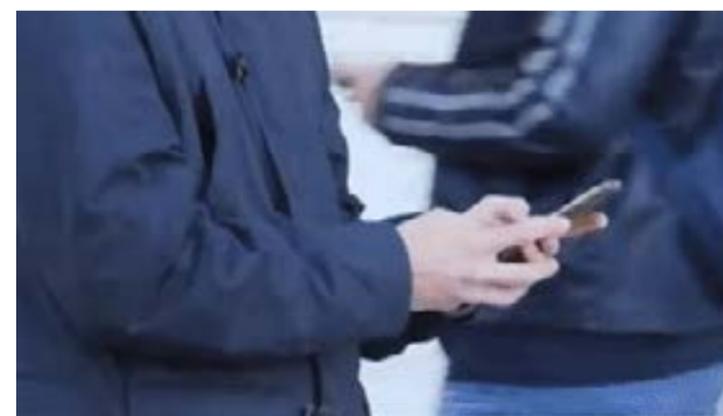
Huawei Technologies organizó un desayuno especial titulado Innovación en servicios para la industria sobre redes 5G, llevado a cabo en las ciudades de La Paz, Santa Cruz y Sucre.

La presentación estuvo a cargo de Alberto Javier Mendoza Loayza, Gerente de Desarrollo de Negocios para Huawei Bolivia y Analista de Marketing Digital para Latinoamérica.

La tecnología avanza rápidamente y la sociedad debe adaptarse a estos cambios. En un contexto donde la demanda de servicios de conectividad es cada vez mayor, es crucial comprender la transformación tecnológica que ofrece el 5G. Esta tecnología se divide en tres áreas complementarias: una orientada al consumidor, otra al hogar y una más a la industria.

“ Tanto el tema de líneas privadas, cuando yo como operador me encargo de conectar todas tus unidades. Por ejemplo, si es un Banco, estamos hablando de que conecten sus sucursales; ahora lo hacen a través de cable, pero ya puede hacerse de manera inalámbrica ”

Alberto Javier Mendoza Loayza  
Gerente de Desarrollo de Negocios para  
Huawei Bolivia y Analista de Marketing Digital  
para Latinoamérica



LEER NOTA COMPLETA

# PALO ALTO NETWORKS REVELA SOLUCIONES DE IA

Presentando soluciones de inteligencia artificial para combatir ciberamenazas avanzadas, Palo Alto Networks advierte sobre la urgencia de abordar estas amenazas, que se detectan 2.3 millones de veces al día, bloqueando un promedio de 11,300 de ellas diariamente.

La IA está preparada para impulsar una ola de eficiencia, experiencia y crecimiento en todos los sectores hasta 2030. Según Deloitte, se espera que el mercado de ciberseguridad basada en IA alcance los 102,780 millones de dólares en 2032. Sin embargo, esta tecnología también está siendo aprovechada por ciberdelincuentes para realizar ataques evasivos y dañinos que las soluciones tradicionales no pueden detectar. Ante esta urgencia, Palo Alto Networks detecta y bloquea una media de 2.3 millones de amenazas nuevas y únicas cada día, subrayando la necesidad de contrarrestar estas amenazas.

“Las empresas deben superar rápidamente el uso de procesos y soluciones aislados, y reconocer las ventajas de adoptar una plataforma integrada que represente algo más que una pila tecnológica, sino un mecanismo empresarial crucial y esencial para alcanzar el éxito.”

Nikesh Arora  
Presidente y CEO de Palo Alto Networks



LEER NOTA COMPLETA

# ENERSAFE FORTALECE SU ALIANZA CON HEXACORP

Para fortalecer su presencia en Bolivia y proporcionar avanzados productos y servicios en el país, Enersafe anunció su alianza estratégica con Hexacorp. Esta colaboración fortalecerá la infraestructura energética en sectores clave como telecomunicaciones, salud, banca e industria, garantizando la continuidad y fiabilidad operativa.



Enersafe y su canal mayorista Hexacorp fortalecieron nuevamente su alianza en el reciente cóctel realizado este 15 de Mayo en la ciudad de Santa Cruz, definiendo la expansión de su presencia en Bolivia y permitiendo ofrecer una gama completa de productos y servicios diseñados para garantizar la continuidad y calidad de la energía en sistemas críticos.

“Energía que da confianza”, fue la frase que destacó durante el evento, reforzando el compromiso de Enersafe con el mercado boliviano proporcionando acceso a soluciones avanzadas y que incluyen sistemas de alimentación ininterrumpida (UPS), estabilizadores de voltaje, baterías y Micro Data Centers, entre otros; estos productos se han diseñado para satisfacer las necesidades de diversos sectores, incluyendo telecomunicaciones, salud, banca, industria y centros de datos, donde la confiabilidad de la energía es esencial.

“Estamos emocionados de fortalecer nuestra presencia en Bolivia y de trabajar con un socio tan competente como Hexacorp. Esta colaboración nos permitirá llevar nuestras soluciones de respaldo y calidad de energía a un mercado en crecimiento, asegurando que las empresas bolivianas cuenten con la infraestructura energética necesaria para operar sin interrupciones.”

Jorge Bascur, CEO Enersafe Chile



LEER NOTA COMPLETA

# LICENCIAS ONLINE ES GALARDONADO COMO EL MEJOR DISTRIBUIDOR DE LAS AMÉRICAS



En el CPX 2024 de Las Vegas, Licencias OnLine fue reconocido como el Mejor Distribuidor de las Américas por Check Point, destacándose por su increíble labor en la distribución de soluciones de ciberseguridad en la región.

Licencias OnLine ha sido premiada como el Mejor Distribuidor de las Américas por Check Point Software, destacándose en el evento global anual CPX2024. Este reconocimiento resalta el notable desempeño de Licencias OnLine en el competitivo panorama de la ciberseguridad durante 2023.

Licencias OnLine obtuvo este prestigioso galardón gracias a su excepcional crecimiento y compromiso con la innovación. Claus Kursell, Director de Canal para América Latina en Check Point, halagó el compromiso de Licencias OnLine con la marca: “Desde 2022, han apoyado nuevas formas de negocios innovadores como MSSP y soluciones integrales de ELA, destacando su dedicación y liderazgo en el sector”.

“ *Estamos muy agradecidos con nuestros partners y clientes, y especialmente con Check Point por su continua confianza. Este reconocimiento nos impulsa a seguir superando nuestras metas y las de nuestros socios.* ”



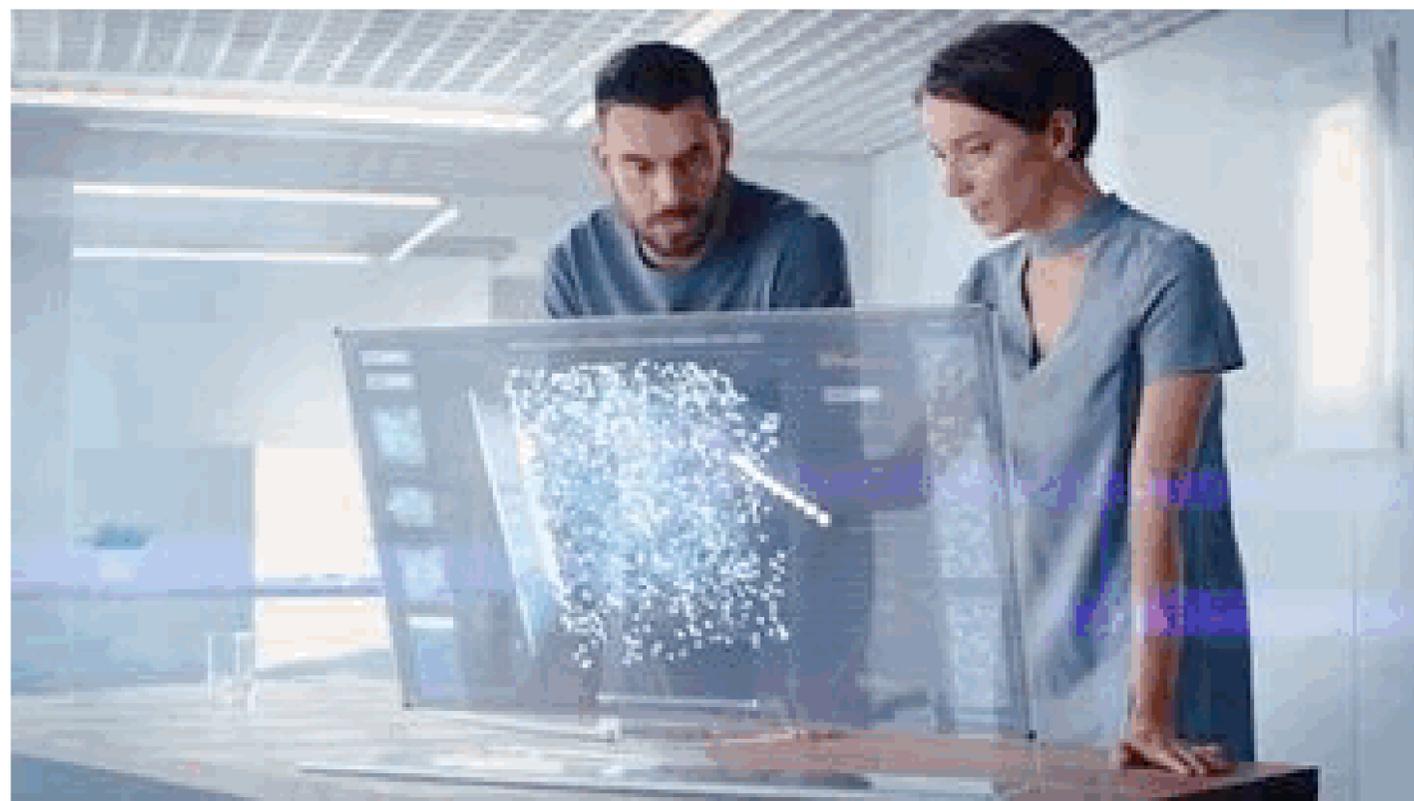
LEER NOTA COMPLETA

Carolina Losada  
CEO de Licencias OnLine,



# HPE DESIGNA NUEVO VICEPRESIDENTE DE VENTAS DE DISTRIBUCIÓN

**Con la incorporación de Michael Bernhardt como Vicepresidente de Ventas de Distribución Mundial, HPE fortalece su compromiso con el éxito de los distribuidores. En su nuevo cargo, encabezará el camino para garantizar que los distribuidores logren un éxito a largo plazo, optimizando estrategias y procesos operativos. Su experiencia y visión estratégica impulsarán la colaboración global y el crecimiento con los socios distribuidores.**



*“He pasado muchos años trabajando con estos maravillosos partners y espero conseguir aún más éxitos juntos. Gracias por vuestro apoyo.”*

Michael Bernhardt  
Vicepresidente de Ventas de Distribución Mundial



Hewlett Packard Enterprise (HPE) ha anunciado oficialmente el nombramiento de Michael Bernhardt como el nuevo Vicepresidente de Ventas de Distribución Mundial, sucediendo a Simon Ewington, quien ahora ocupa el cargo de Director General del Negocio Global de Partners de HPE.

En su nueva función, Bernhardt se reportará directamente a Ewington y estará a cargo de la estrategia y las operaciones relacionadas con los distribuidores de HPE a nivel mundial.

El rol de Bernhardt abarcará una amplia gama de responsabilidades, trabajando en estrecha colaboración con los equipos de ventas, marketing, servicios y habilitación de HPE. Su enfoque principal será el de brindar apoyo integral a los distribuidores para asegurar que alcancen un éxito empresarial sostenible. Además, se comprometerá a garantizar una alineación óptima de las estrategias y los procesos operativos, lo que permitirá una ejecución más eficiente y efectiva en todos los niveles de la cadena de suministro.



LEER NOTA COMPLETA

# EPSON FIDELIZA A SU CANAL EPSON STARS PARA ESTE NUEVO AÑO FISCAL

Epson, siempre atento a incentivar y recompensar a sus socios de canal, ha reforzado su programa de fidelización “Epson STARS FY25”. Entre sus recompensas exclusivas destaca la formación especializada, el soporte personalizado, los contenidos especiales y un panel de gestión, siempre en su compromiso con el crecimiento y éxito de sus partners en el competitivo mercado tecnológico.



Mantener el liderazgo en el mercado, buscar nuevas oportunidades y reforzar los lazos comerciales, son parte central de la estrategia actual que tienen los gerentes comerciales de Epson, trabajando de manera más cercana con los canales que participaron de su programa de fidelización Epson STARS FY25.

De esta manera, se realizó un evento presencial junto a 24 empresas corporativas del rubro tecnológico, donde llegaron de diferentes ciudades de Bolivia para compartir un almuerzo de bienvenida al programa y donde TeleinfoPress estuvo presente.

“ Gracias a este programa, les garantizamos a nuestros canales nuestro compromiso en presencia y en apoyo, acompañándolos en toda la trayectoria de sus negocios junto a sus clientes. ”



LEER NOTA COMPLETA

Juan Luis Sanfuentes Recart  
Gerente Comercial de Ventas  
Corporativas para Chile y Bolivia



# KASPERSKY DETECTA ATAQUES DIRIGIDOS A WINDOWS

Dirigidos hacia una vulnerabilidad recién descubierta en el sistema operativo Windows, la serie de ataques identificados por Kaspersky genera inquietudes significativas en la seguridad informática. Esta situación causa preocupación, dado que los ciberdelincuentes podrían aprovechar esta brecha para comprometer sistemas y redes con graves repercusiones.

Kaspersky ha descubierto una nueva vulnerabilidad de día cero en Windows, identificada como CVE-2024-30051. Este hallazgo se produjo durante la investigación sobre la vulnerabilidad de elevación de privilegios en la biblioteca central DWM de Windows (CVE-2023-36033) a principios de abril de 2024. El troyano bancario QakBot y otros agentes de amenaza aprovecharon esta vulnerabilidad.



LEER NOTA COMPLETA



## IMPRESIÓN DE IDEAS



Proveedores de insumos y manufactura on-demand. Ya sea que necesites prototipos o piezas de producción, podemos fabricarlos a pedido 24/7. Somos tu punto de referencia para piezas impresas en 3D exactas, precisas y personalizadas a un precio accesible.

Nuestros servicios:

- Modelado 3D.
- Impresión 3D multicolor y en diversidad de filamentos.
- Diseño y ejecución de productos a demanda.
- Venta de filamentos al por mayor y menor.

 70938858 / 63495502

 4to Anillo, Av. Banzer

# ROSALIA ZÁRATE, NUEVA REGIONAL SALES MANAGER PERÚ Y BOLIVIA

Con una destacada trayectoria tanto en el mercado como en la compañía, Rosalia Zárate fue ascendida como nueva Regional Sales Manager para Perú y Bolivia en The Siemon Company. En su nuevo rol, asumirá el reto de consolidar la presencia de Siemon en Bolivia, replicando los éxitos alcanzados en Perú y asegurando un crecimiento sostenible y estratégico en la región.



“Somos el único fabricante de cableado con una persona establecida estratégicamente en Santa Cruz y esto es una pieza muy importante no solo para Perú y Bolivia, sino para toda Latinoamérica. Podemos ofrecer un servicio diferenciado tanto a usuarios finales como a integradores, especialmente técnico.”

Rosalia Zárate  
Regional Sales Manager para Perú y Bolivia.



The Siemon Company anunció el ascenso de Rosalia Zárate como la nueva Regional Sales Manager para Perú y Bolivia. Con más de 10 años de experiencia técnica y comercial en el mercado y 7 años de destacada trayectoria en Siemon en el cargo de Regional Sales Manager en Perú, demostrando un liderazgo excepcional y una capacidad inigualable para impulsar el crecimiento y la innovación en la región.

Desde su incorporación a Siemon enfocada antes al 100% en Perú, Zárate ha sido fundamental en el posicionamiento entre los primeros puestos en participación de mercado peruano, superando a competidores clave y consolidando la presencia de la empresa en la región. Ahora, en su nuevo rol, Zárate asumirá la responsabilidad de replicar estos éxitos en Bolivia, lo cual requiere un seguimiento constante y un crecimiento sostenible, apoyado por sus distribuidores y red de integradores certificados.



LEER NOTA COMPLETA

# HP Y GOOGLE SE ASOCIAN PARA DESARROLLAR REUNIONES REMOTAS REALISTAS

Mejorando las reuniones remotas con una experiencia más realista y envolvente, Google y HP se han asociado para desarrollar el proyecto Starline. Esta colaboración responde a la creciente demanda de soluciones eficientes en el entorno laboral actual y busca facilitar la comunicación visual entre personas que se encuentran separadas físicamente.

Google y HP han unido sus fuerzas para presentar el Proyecto Starline, una innovadora iniciativa que trasciende los límites del laboratorio para integrarse en el entorno de trabajo distribuido. Este proyecto, impulsado por Google, tiene como objetivo fundamental crear conexiones humanas auténticas en el ámbito de las comunicaciones a distancia.

Utilizando tecnologías avanzadas como la inteligencia artificial y las imágenes 3D, el Proyecto Starline se propone ofrecer una experiencia de interacción sin precedentes, que emula la sensación de estar físicamente presente en una reunión. La meta es proporcionar a los usuarios la misma sensación de conexión que tendrían en un encuentro presencial.

Con esta tecnología innovadora, Google y HP aspiran a transformar la forma en que las personas colaboran y se comunican en el entorno laboral moderno. Prometen llevar las reuniones remotas a un nivel completamente nuevo, brindando una experiencia realista y envolvente que promueve la colaboración efectiva y la toma de decisiones informadas.



[LEER NOTA COMPLETA](#)



# MICROSOFT FOR STARTUPS: HERRAMIENTAS DE IA PARA EL DESARROLLO DE SOLUCIONES

Microsoft ha lanzado herramientas de inteligencia artificial en Microsoft for Startups Founders Hub para facilitar y estimular el desarrollo de soluciones innovadoras. Las startups pueden acceder gratuitamente a modelos generativos y hasta 150,000 USD en créditos de Azure, además de recibir orientación personalizada en cada etapa de su crecimiento empresarial.

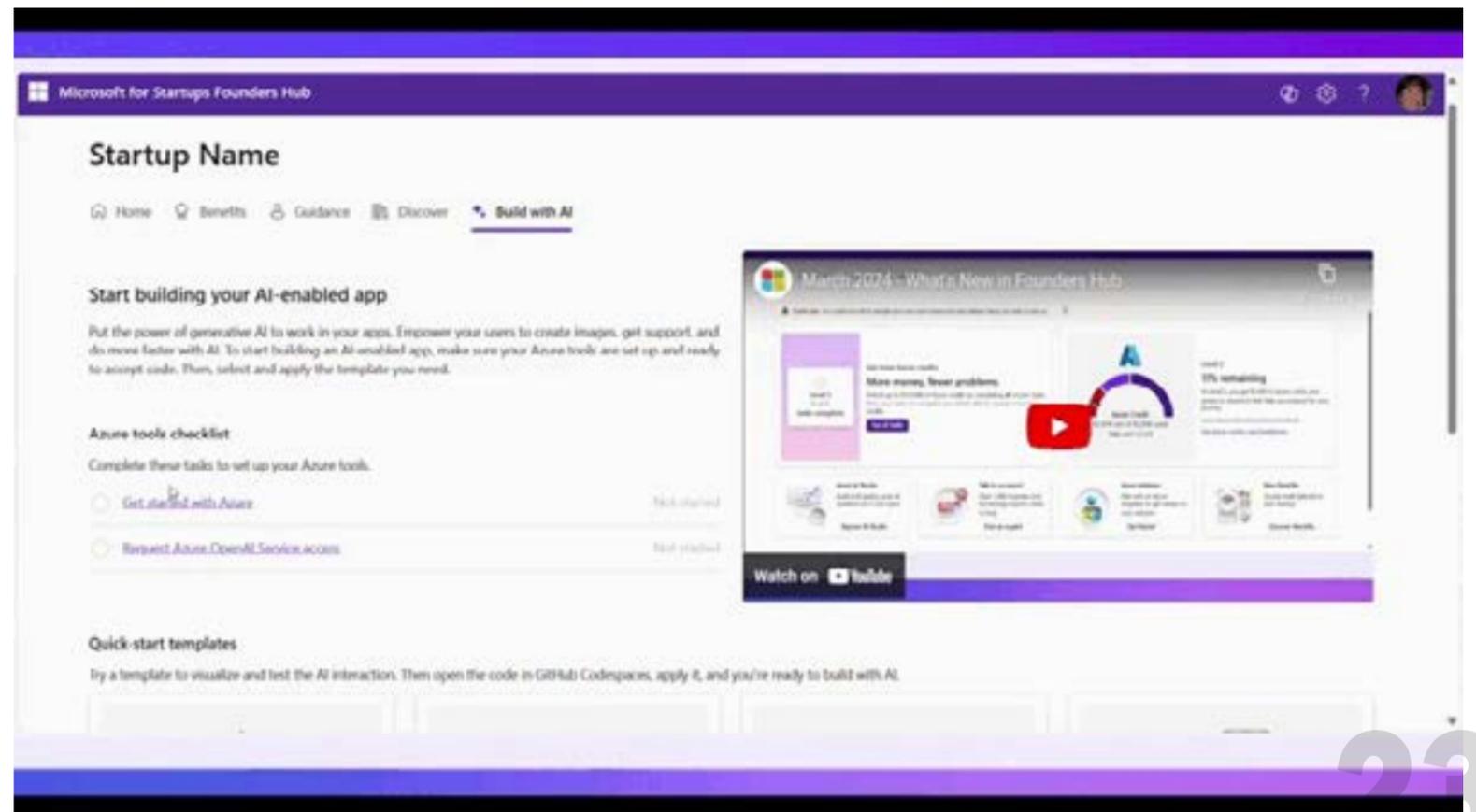
Microsoft ha anunciado nuevas herramientas diseñadas para simplificar y acelerar la creación de soluciones de inteligencia artificial dentro de su programa Microsoft for Startups Founders Hub. Entre estas innovaciones destaca Build with AI, que ofrece a los fundadores acceso a plantillas flexibles para facilitar y agilizar la implementación de tecnologías de IA. Además, se ha lanzado un asistente de IA en Founders Hub, actualmente en vista previa privada, para proporcionar apoyo integral a las startups en todas las etapas de su desarrollo.

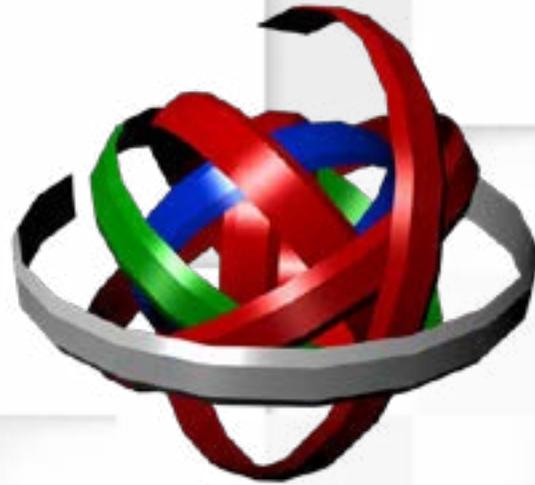
pueden ser limitados. Para mitigar estos desafíos, el programa Microsoft for Startups ofrece a los fundadores acceso gratuito a modelos generativos de IA, hasta 150,000 USD en créditos de Azure para utilizar en Azure AI y orientación experta de profesionales del sector. Cualquier fundador, incluso aquellos que solo tienen una idea inicial, puede registrarse en Founders Hub para acceder a la tecnología, herramientas y recursos necesarios para prototipar, construir y lanzar su solución.

Microsoft reconoce la importancia de la experimentación en el desarrollo de nuevas tecnologías, especialmente en el ámbito de las startups, donde los recursos



LEER NOTA COMPLETA





**TELEINFO** *press*

[www.teleinfopress.com](http://www.teleinfopress.com)

Contacto: +591 72091601, 70888002