



TELEINFO

press

HILLER Y ZEBRA CELEBRAN 10
AÑOS DE ÉXITO CONTINUO EN
BOLIVIA
4 - 5

ÉXITO DE VENTAS EN UPS DE
TRIPP LITE SERIES DE EATON
8 - 9

**SISCOTEC CUMPLE
28 AÑOS DE BRINDAR
TECNOLOGÍA EN
BOLIVIA Y LA REGIÓN**



AÑO 14 / N° 172 / JULIO 2024
WWW.TELEINFOPRESS.COM

14 - 15

3

HPE PRESENTA ARUBA NETWORKING ENTERPRISE PRIVATE 5G

4 - 5

HILLER Y ZEBRA CELEBRAN 10 AÑOS DE ÉXITO CONTINUO EN BOLIVIA

6 - 7

TREND MICRO UTILIZARÁ IA PARA RESGUARDAR CENTROS DE DATOS PRIVADOS

8 - 9

ÉXITO DE VENTAS EN UPS DE TRIPP LITE SERIES DE EATON

10 - 11

ALIANZA ENTRE INTEL Y SOFTTEK

12 - 13

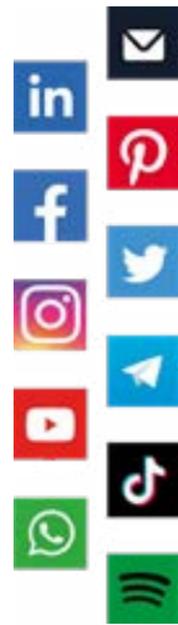
KODAK ALARIS CONVOCÓ A SUS CANALES DE AMÉRICA LATINA EN EL KICK OFF MEETING FY25

14 - 15

SISCOTEC CUMPLE 28 AÑOS DE BRINDAR TECNOLOGÍA EN BOLIVIA Y LA REGIÓN

16 - 17

NETSKOPE ASIGNA NUEVO VP SENIOR DE EMEA y LATAM



Director:
Horacio Romero De Lucca
hromero@teleinfopress.com

Co-Directora:
Ninoska Azurduy Caso
nazurduy@telinfopress.com

Director de Innovación:
Diego Romero A.

18

RED HAT INTRODUCE PODMAN AI LAB

20 - 21

QLIK FIRMA ALIANZA CON AWS PARA IMPULSAR LA ADOPCIÓN DE IA EMPRESARIAL

22 - 23

FORZA PRESENTA NUEVA LÍNEA DE PDUS E IPDUS

24 - 25

SAP ALCANZA UN ACUERDO PARA ADQUIRIR A WALKME

26 - 27

2LA INCORPORA A UNA NUEVA KEY ACCOUNT MANAGER PARA BOLIVIA

Oficina Central:
Santa Cruz, Bolivia

Celulares de Contacto :
591-72091601, 591-70888002

Ventas y Prensa:
teleinfopress@telinfopress.com

* TeleinfoPress no se responsabiliza por las opiniones o conceptos vertidos por terceras personas.

HPE PRESENTA ARUBA NETWORKING ENTERPRISE PRIVATE 5G

Para facilitar la implementación de redes 5G privadas, Hewlett Packard Enterprise ha anunciado el lanzamiento de Aruba Networking Enterprise Private 5G. Esta nueva solución permitirá a las empresas adoptar tecnología 5G de manera más eficiente y efectiva, mejorando la conectividad y potenciando la transformación digital en diversos sectores.

Hewlett Packard Enterprise ha lanzado HPE Aruba Networking Enterprise Private 5G con el objetivo de facilitar a los clientes la rápida implementación y administración de redes 5G privadas. Destacan su capacidad para ofrecer una sólida cobertura inalámbrica en extensos campus y entornos industriales, así como su capacidad para explorar nuevos casos de uso en el ámbito de la telefonía móvil privada.



LEER NOTA COMPLETA

HILLER Y ZEBRA CELEBRAN 10 AÑOS DE ÉXITO CONTINUO EN BOLIVIA

Zebra Technologies y Hiller SA celebran una década exitosa de colaboración durante el "Zebra Innovation Day", ratificando un año más su alianza como único distribuidor mayorista autorizado para el país, y el reconocimiento a los más de 150 proyectos implementados y los más de 1,500 clientes y usuarios finales que han confiado en la fórmula exitosa que propone esta alianza.



En el "Zebra Innovation Day", Hiller SA y Zebra Technologies han celebrado diez años de colaboración fructífera, destacando su impacto en la industria tecnológica de Bolivia. La alianza, que comenzó en 2014 y ha ido evolucionando con múltiples certificaciones y reconocimientos, ha sido clave para la implementación de soluciones innovadoras en sectores clave como retail, logística, sanidad, y más, llevando tecnología avanzada a más de 1,500 clientes y usuarios finales en toda Bolivia.



LEER NOTA COMPLETA



“ En 2015, obtuvimos nuestra primera certificación técnica como centro de servicio para inversora de etiquetas. Desde entonces, hemos expandido nuestras certificaciones técnicas y comerciales, convirtiéndonos en el único distribuidor mayorista autorizado de Zebra en Bolivia. ”

Oscar Pedraza
Gerente División Sistemas



TREND MICRO UTILIZARÁ IA PARA RESGUARDAR CENTROS DE DATOS PRIVADOS

Mostrada en COMPUTEX, Trend Vision One – Sovereign and Private Cloud de Trend Micro empleará inteligencia artificial para brindar una protección avanzada en centros de datos privados a nivel global, buscando fortalecer la seguridad y la eficiencia en la gestión de datos, responder a las crecientes amenazas cibernéticas y mejorar la resiliencia de las infraestructuras críticas.



Trend Micro Incorporated ha revelado sus planes para presentar una nueva solución de centro de datos, utilizando tecnología de NVIDIA, dirigida a clientes empresariales y gubernamentales que buscan seguridad y aprovechan el poder de la inteligencia artificial. Esta solución es una de varias innovaciones de seguridad con IA que se exhibirán por primera vez en COMPUTEX 2024.

Trend Vision One – Sovereign and Private Cloud (SPC) se integra con NVIDIA NIM, que forma parte de la plataforma de software NVIDIA AI Enterprise, diseñada para acelerar la implementación de IA generativa en la nube, centros de datos y estaciones de trabajo.



LEER NOTA COMPLETA

Eva Chen
CEO de Trend Micro

“*Mientras muchos en la industria están reclamando avances en la seguridad de la IA, nosotros estamos mostrando casos de uso críticos para el negocio. La integración de NVIDIA NIM con nuestra Vision One Sovereign y Private Cloud aporta la potencia necesaria para todo este cambio de infraestructura que se acerca a medida que las empresas de todo el mundo adoptan la IA generativa*”



ÉXITO DE VENTAS EN UPS DE TRIPP LITE SERIES DE EATON

A mitad de la campaña lanzada por Eaton para su línea Tripp Lite Series de UPS de alto rendimiento en 220 V, se agota el stock de unidades con capacidad de 10 kVA. Además, quedan pocas unidades disponibles de 6 kVA. Esto se debe a la alta demanda por la confiabilidad de los equipos y a las características que ofrece esta gama.



LEER NOTA COMPLETA



UPS de Doble Conversión
208V / 240V, 230V 6kVA

Eaton ha brillado por contar con buen producto y stock local con sus UPS de doble conversión Tripp Lite Series. Estos sistemas han sido diseñados para garantizar una alimentación continua y limpia, protegiendo los equipos críticos contra las fluctuaciones y cortes de energía. Con opciones de montaje en rack o torre y una capacidad de 6 kVA, los UPS Eaton se adaptan a diversas necesidades de infraestructura de TI y ofrecen una solución robusta y además, flexible para mantener la operatividad de los sistemas.

Los diseños Eaton de doble conversión incluyen múltiples opciones de conectividad, como tarjetas de red para monitoreo y gestión remota, que pueden complementarse hoy con el nuevo software de gestión Brightlayer.



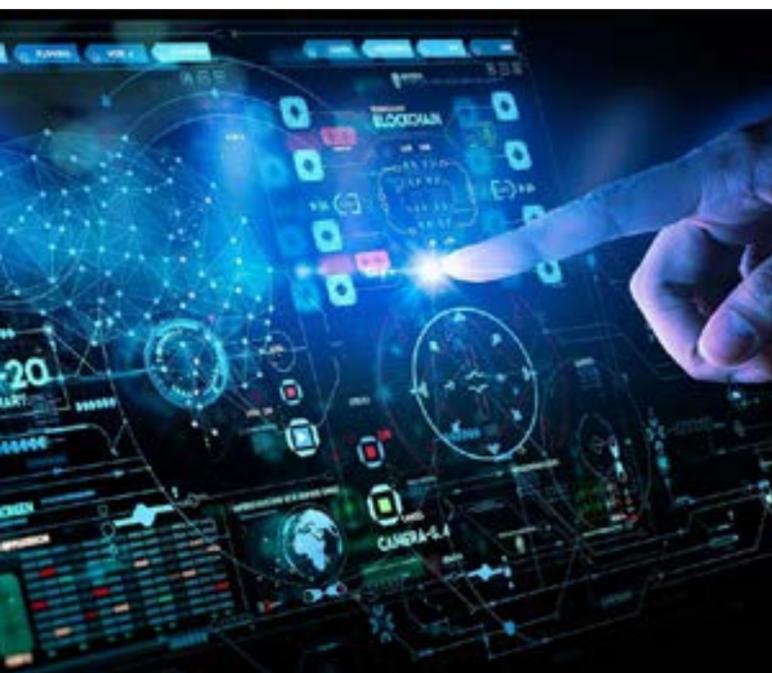
Equipados con opciones de baterías de autonomía extendida, estos UPS pueden mantener la operatividad de los sistemas críticos durante períodos prolongados de interrupción del suministro eléctrico. La conectividad y el monitoreo remoto permiten una gestión proactiva y eficiente de la infraestructura energética.

Marcelo Bernachi
Engineer Sales Bolivia de Eaton Industries.



ALIANZA ENTRE INTEL Y SOFTTEK

Integrando el conocimiento en tecnología de vanguardia con el desarrollo en proporcionar soluciones empresariales de alta calidad a nivel global, Intel y Softtek se unen en una poderosa alianza destinada a acelerar la transformación digital en las Américas, prometiendo innovación tecnológica y soluciones avanzadas para empresas y organizaciones.



Intel y Softtek han colaborado para impulsar rápidamente la transformación digital en compañías de Latinoamérica y Estados Unidos. Esta asociación estratégica aprovecha la habilidad de Intel en tecnologías de última generación junto con la experiencia de Softtek en ofrecer soluciones empresariales de alto nivel globalmente.

En cuanto a inteligencia artificial, la ejecutiva destacó que Softtek es uno de los principales socios en la región para la implementación de arquitecturas especializadas, como los aceleradores de IA Intel Gaudi. Estos están diseñados específicamente para ofrecer mayores niveles de productividad y opciones para

la IA generativa en entornos de centros de datos. Además, la empresa está aprovechando el toolkit openVINO de Intel para optimizar sus modelos de Deep Learning.

En cuanto a la infraestructura, Intel contribuye a esta colaboración con soluciones de hardware que van desde dispositivos periféricos hasta centros de datos, como los procesadores Intel Core, Intel Core Ultra y Intel Xeon.



“ Intel ofrece una amplia gama de soluciones diseñadas para mejorar el rendimiento, la escalabilidad y la eficiencia de los sistemas empresariales ”

“ Esta alianza no solo permitirá integrar las soluciones de ambas compañías para ofrecer tecnologías de mucho más valor ”



Gisselle Ruiz Lanza
VP del Grupo de Ventas y Marketing y Directora General para América Latina de Intel

Blanca Treviño
Presidenta y CEO de Softtek



LEER NOTA COMPLETA

KODAK ALARIS CONVOCÓ A SUS CANALES DE AMÉRICA LATINA EN EL KICK OFF MEETING FY25

En el Kick Off Meeting FY25, Kodak Alaris congregó a más de 20 canales de toda Latinoamérica. Durante el evento, se compartieron estrategias, objetivos y novedades para el nuevo año fiscal. Los asistentes pudieron actualizar sus conocimientos sobre las soluciones de Procesamiento Inteligente de Documentos y se premió a los socios de negocio por su destacado desempeño.



Kodak Alaris retomó las reuniones presenciales con sus socios de negocio tras cuatro años. El encuentro se llevó a cabo en Punta Cana, República Dominicana, en el marco del Kick Off Meeting FY25. Este evento significó el regreso de los encuentros en persona para la empresa, reuniendo a 29 canales de 14 países de América Latina.

En el evento, se realizaron diversas demostraciones basadas en proyectos reales para mostrar el potencial de las soluciones de Kodak Alaris. Una de estas demostraciones se centró en un caso de uso en México, destacando la correcta aplicación de la Ley General de Archivos mediante el software KODAK Info Input Solution. Este tipo de proyectos proporciona al canal una visión clara sobre las implementaciones posibles con las soluciones integrales de Kodak Alaris, promoviendo un enfoque de venta consultiva.



LEER NOTA COMPLETA

“ *Estamos muy felices de volver a encontrarnos con nuestros partners de negocios después de tanto tiempo. Aunque hemos realizado visitas país por país, el poder reunirnos con todos a lo largo de tres jornadas nos permite generar espacios de diálogo y encuentro que nos enriquece.* **”**

Ariel Abrancato
Managing Director para Latinoamérica



SISCOTEC CUMPLE 28 AÑOS DE BRINDAR TECNOLOGÍA EN BOLIVIA Y LA REGIÓN

Siscotec celebra 28 años de servicio, ofreciendo soluciones innovadoras que han impulsado el desarrollo tecnológico a Bolivia y la región, extendiendo operaciones en Chile, Paraguay, Perú y Estados Unidos. La empresa, fundada con capital boliviano, centra su estrategia en convertirse en un verdadero socio consultor de TI para sus clientes, más allá de ser meros proveedores de productos.



Este julio, Siscotec celebró sus 28 años de existencia, con un enfoque en ofrecer soluciones integrales de TI y un compromiso constante con la excelencia y la innovación, consolidándose en el éxito de haber alcanzado cubrir el mercado boliviano y la región como un referente en diversas áreas: Data Center, Networking, Telecomunicaciones, Infraestructura, Ciberseguridad e IoT.



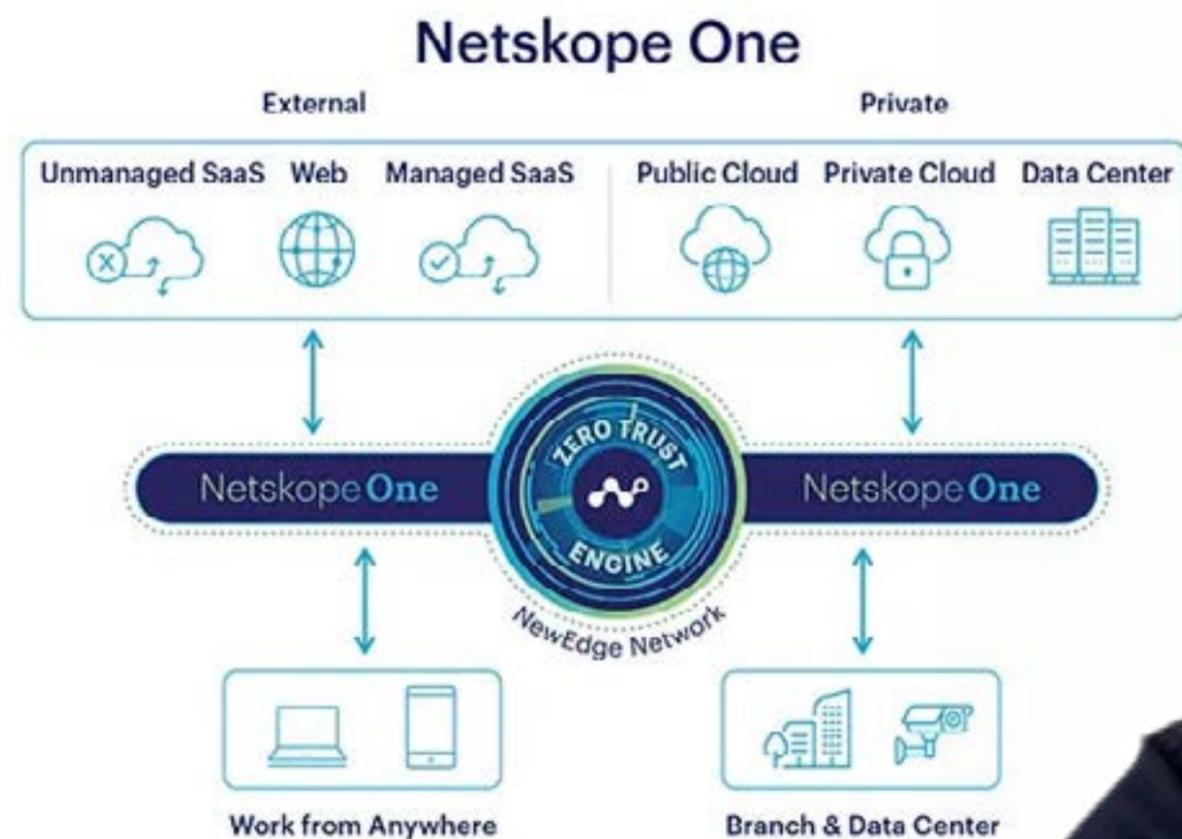
“ El mayor desafío ha sido establecer la confianza en mercados competitivos como Estados Unidos, Chile, Perú y Paraguay. A pesar de que Bolivia es un país emergente en el rubro tecnológico, en Siscotec hemos superado esto destacándonos como referentes en soluciones TI ”

Henry Hoyos
Chief Commercial Officer



NETSKOPE ASIGNA NUEVO VP SENIOR DE EMEA y LATAM

Con el compromiso de expandir su presencia y fortalecer su liderazgo en estos mercados clave, Netskope ha nombrado a Stephan Mesguich como el nuevo Vicepresidente Senior de EMEA y LATAM. En el cual, aporta una vasta experiencia en el sector, lo que promete impulsar el crecimiento y la innovación en las operaciones de la empresa a nivel global.



“ Me siento muy ilusionado por unirme a Netskope en esta nueva etapa profesional y ayudar a llevar el negocio de EMEA y LATAM a niveles aún más altos ”

Stephan Mesguich
Vicepresidente Senior para EMEA y LATAM de Netskope.



Netskope ha anunciado la designación de Stephan Mesguich como Vicepresidente Senior para EMEA y LATAM. En su nuevo rol, Mesguich liderará los equipos de ventas, canal y operaciones en terreno en algunas de las regiones de mayor crecimiento.

Con el aumento de la demanda de la plataforma convergente SASE de Netskope, Netskope One, que incluye características de Security Service Edge (SSE) y zero trust, la compañía está ampliando sus recursos en las regiones de EMEA y Latinoamérica.

Mesguich aporta más de 30 años de experiencia en el campo de la ciberseguridad, habiendo liderado exitosamente equipos en Europa, Oriente Medio, África y Latinoamérica. Durante más de ocho años, trabajó en Palo Alto Networks, ocupando más recientemente el cargo de Vicepresidente de Go-to-Market para EMEA y LATAM en la línea de productos Cortex.



LEER NOTA COMPLETA

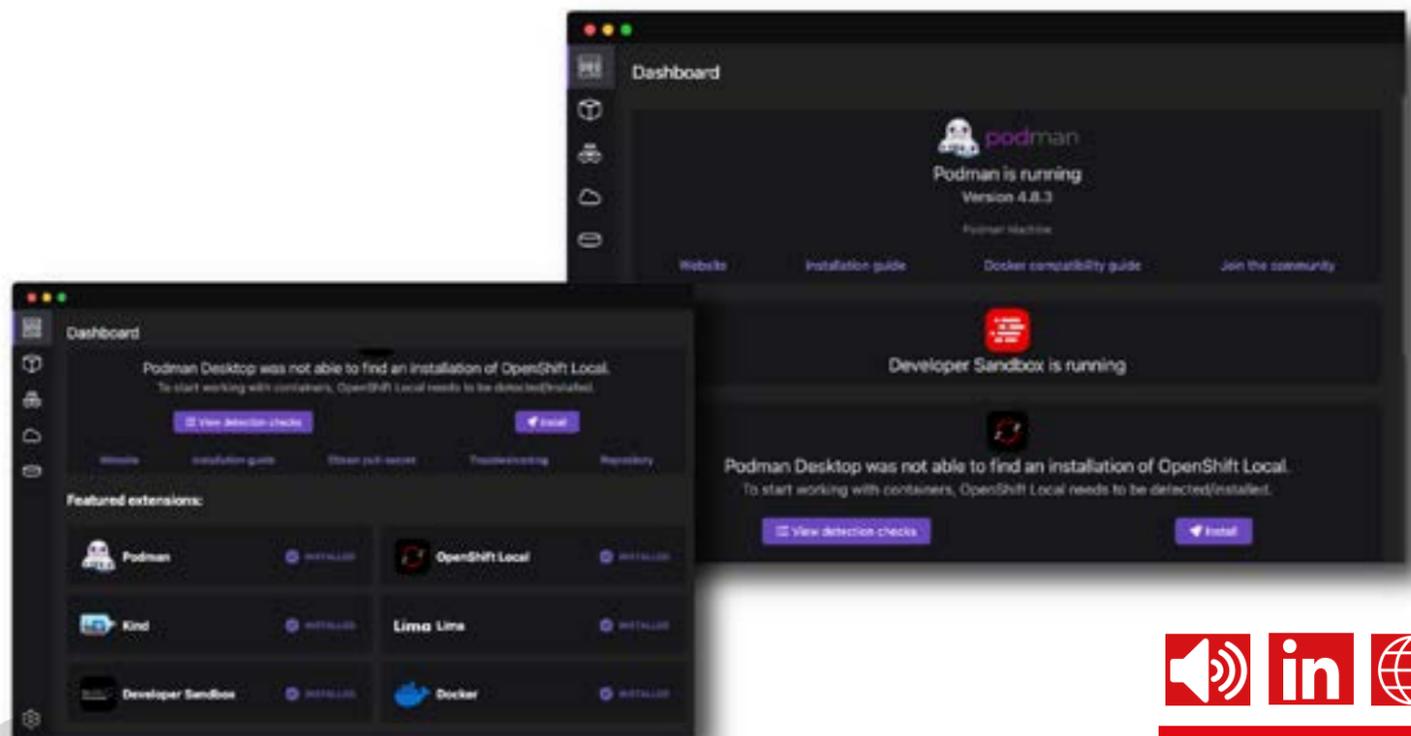


RED HAT INTRODUCE PODMAN AI LAB

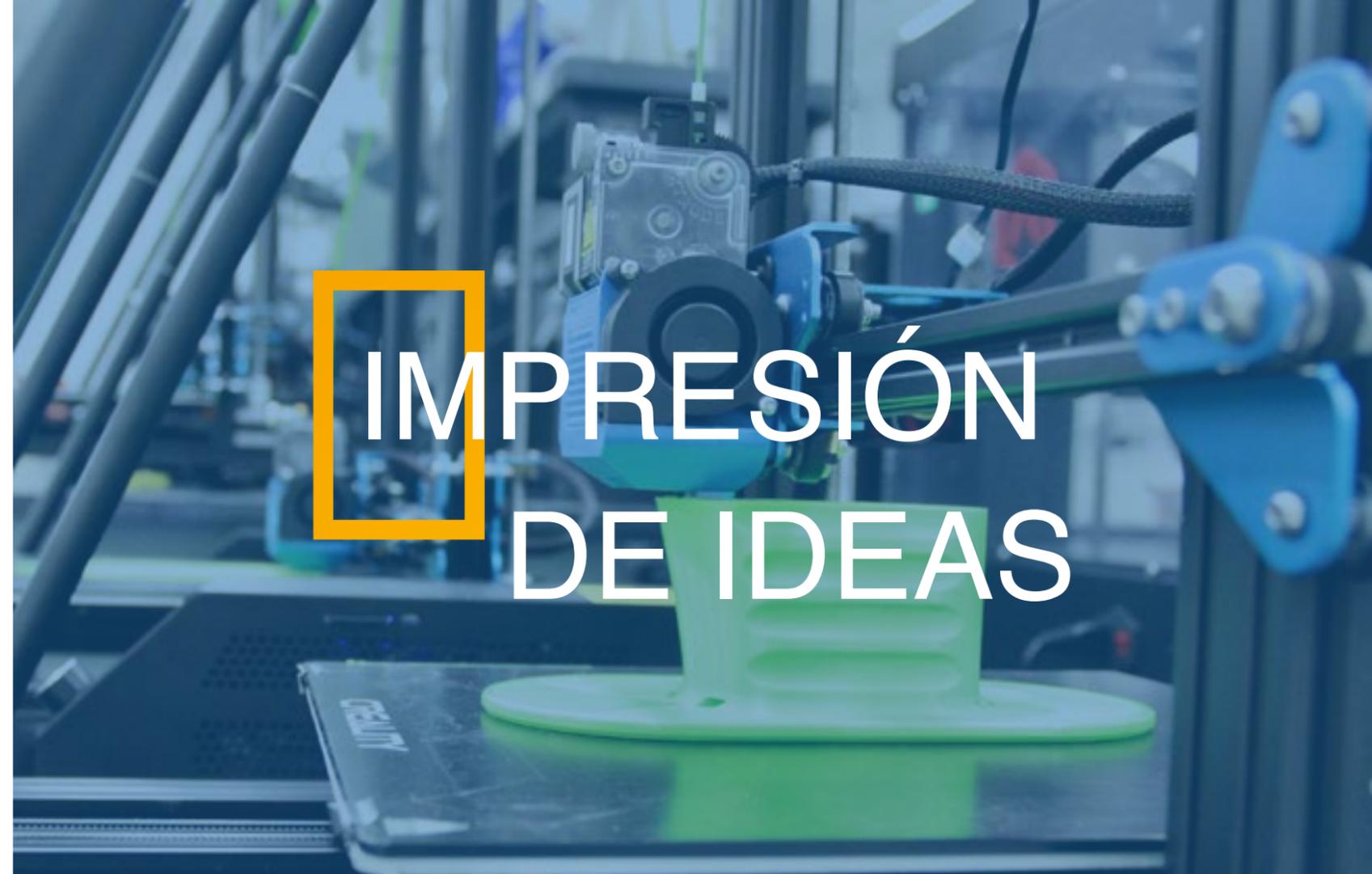
Introducida como una plataforma que integra IA generativa con la gestión de contenedores para mejorar el desarrollo y despliegue de aplicaciones empresariales, Podman AI Lab de Red Hat facilita la adopción de IA generativa con herramientas que guían a los desarrolladores desde la conceptualización hasta la producción en un entorno de escritorio local.

Red Hat Inc. ha presentado Podman AI Lab, una extensión para Podman Desktop que permite a los desarrolladores crear, probar y ejecutar aplicaciones

impulsadas por inteligencia artificial generativa (GenAI) en contenedores utilizando una interfaz gráfica intuitiva en sus estaciones de trabajo locales.



LEER NOTA COMPLETA



Proveedores de insumos y manufactura on-demand. Ya sea que necesites prototipos o piezas de producción, podemos fabricarlos a pedido 24/7. Somos tu punto de referencia para piezas impresas en 3D exactas, precisas y personalizadas a un precio accesible.

Nuestros servicios:

- Modelado 3D.
- Impresión 3D multicolor y en diversidad de filamentos.
- Diseño y ejecución de productos a demanda.
- Venta de filamentos al por mayor y menor.



70938858 / 63495502



4to Anillo, Av. Banzer

TELEINFO **QLIK FIRMA ALIANZA CON AWS PARA IMPULSAR LA ADOPCIÓN DE IA EMPRESARIAL**

Estableciendo una alianza estratégica para impulsar la adopción de inteligencia artificial empresarial, Qlik y Amazon Web Services se comprometen a fomentar la innovación a través de nuevas inversiones enfocadas en desarrollar soluciones avanzadas de IA generativa. El objetivo es fortalecer las capacidades analíticas de las empresas y optimizar la toma de decisiones basadas en datos.

Qlik ha establecido una colaboración estratégica con Amazon Web Services (AWS). Esta asociación incluye nuevas inversiones dirigidas a facilitar el acceso a soluciones empresariales confiables de inteligencia artificial, aprovechando la integración de las soluciones de Qlik con la plataforma en la nube de AWS y sus tecnologías avanzadas de IA generativa.

Qlik y AWS colaborarán para beneficiar a sus clientes en múltiples áreas clave. Juntos, acelerarán el desarrollo de aplicaciones de inteligencia artificial generativa, integrándolas con servicios

como Amazon Bedrock, que proporciona modelos avanzados a través de una API única, asegurando la privacidad y responsabilidad en el uso de la IA.



LEER NOTA COMPLETA

Casey George, Vicepresidente Ejecutivo de Ventas Globales de Qlik

“ Nuestro acuerdo estratégico con AWS acelerará la capacidad de nuestros clientes para utilizar datos e inteligencia artificial para mejorar sus ventajas competitivas ”



FORZA PRESENTA NUEVA LÍNEA DE PDUS E IPDUS

Avanzadas para la supervisión de consumo energético, la nueva línea de PDUs e iPDUs de Forza no solo ofrecen medición precisa, sino que también gestionan de forma inteligente el consumo eléctrico, elevando el estándar de eficiencia y control en la industria.

Forza Power Technologies ha introducido su última línea de Unidades de Distribución de Energía (PDUs) inteligentes y con capacidades de medición. Estas nuevas PDUs estarán disponibles a partir del segundo semestre de 2024.

La serie recientemente lanzada de PDUs de Forza está diseñada para satisfacer la creciente necesidad de protección y supervisión avanzada en entornos como data centers y edge. Estas unidades ofrecen opciones en voltajes de 110V y 220V, tanto en configuraciones horizontales como verticales, adaptándose perfectamente a aplicaciones críticas como seguridad, telecomunicaciones y equipamiento informático en el borde de la red.

Los modelos v y FPD-3012M0U están diseñados para operar con alimentación de 220V y ofrecen una gestión avanzada de energía, así como monitoreo en tiempo real del consumo eléctrico. Estas PDUs están equipadas con pantallas digitales y están disponibles en versiones con 10 o 30 tomas para racks, permitiendo a los administradores de centros de datos evitar sobrecargas y mejorar la eficiencia energética. También cuentan con indicadores LED que alertan sobre sobretensiones peligrosas de manera instantánea.



LEER NOTA COMPLETA

SAP ALCANZA UN ACUERDO PARA ADQUIRIR A WALKME

Mejorando la experiencia del usuario, SAP ha adquirido a WalkMe, donde sus soluciones avanzadas de orientación y automatización ayudan a las empresas a adaptarse a los cambios tecnológicos rápidos. Esta adquisición refuerza el portafolio de Gestión de Transformación de Negocios de SAP, en conjunto con SAP Signavio y SAP LeanIX.

SAP ha llegado a un acuerdo definitivo para adquirir WalkMe, aprobado por los respectivos consejos de ambas compañías. La transacción se realizará por 14 dólares por acción en efectivo, con un valor total aproximado de 1,500 millones de dólares.

Las plataformas de adopción digital (DAP) de WalkMe ayudan a las organizaciones a adaptarse a los cambios tecnológicos mediante funciones avanzadas de orientación y automatización. Estas capacidades permiten a los usuarios ejecutar flujos de trabajo de manera fluida en diversas aplicaciones, aumentando así la adopción y optimizando el valor empresarial. La integración planificada complementa el portafolio de Gestión de Transformación de Negocios de SAP junto con SAP Signavio y SAP LeanIX, apoyando a los clientes en sus procesos de transformación empresarial.

“ *Con la adquisición de WalkMe, estamos duplicando el soporte que brindamos a nuestros usuarios finales, ayudándolos a adoptar rápidamente nuevas soluciones y características para obtener el máximo valor de sus inversiones en TI* ”

Christian Klein
CEO y Miembro de la Junta Ejecutiva de SAP



LEER NOTA COMPLETA

2LA INCORPORA A UNA NUEVA KEY ACCOUNT MANAGER PARA BOLIVIA

Continuando con su expansión y fortaleciendo a su equipo en Bolivia, 2LA asigna a Amanda Gil Parada como nueva Key Account Manager. Con casi una década de experiencia en el sector IT boliviano y un destacado conocimiento en soluciones de negocio e infraestructura tecnológica de Oracle, Amanda llega para impulsar el crecimiento y posicionamiento de la marca en el país.

“*Con mucho entusiasmo me uno al equipo de 2LA Bolivia. Tengo mucha alegría de empezar esta nueva etapa y ser parte de los desafíos de 2LA*”

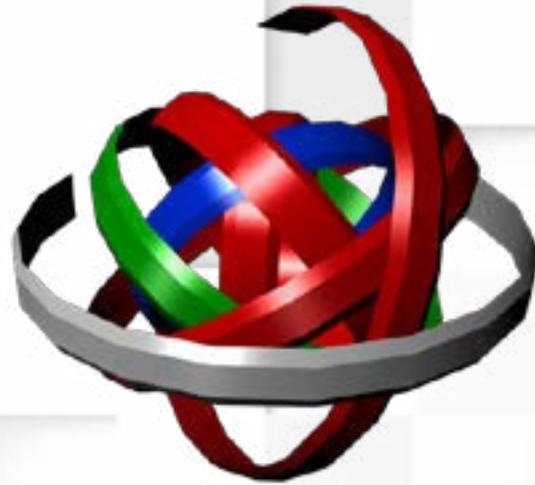
2LA ha anunciado la incorporación de Amanda Gil Parada a su equipo como Key Account Manager en sus oficinas de Bolivia.

Amanda Gil Parada tiene cerca de diez años de experiencia en el mercado de IT en Bolivia, sobresaliendo en soluciones de negocio e infraestructura tecnológica de Oracle. Su llegada fortalece la relación comercial directa de 2LA Bolivia con Oracle para tecnologías on-premise y aplicaciones en la nube en el país. Además, 2LA Bolivia dispone de un equipo de consultores especializados en diversas aplicaciones de Oracle, ofreciendo soluciones innovadoras y de alta calidad a sus clientes.



LEER NOTA COMPLETA

Amanda Gil Parada
Key Account Manager de 2LA Bolivia



TELEINFO *press*

www.teleinfopress.com

Contacto: +591 72091601, 70888002